

ロジカルプレゼンテーション演習

- コース目的: 聞き手のキーマンが、理解しやすく、アクションを誘発する「論理的なプレゼンテーション」に必要なノウハウを習得します。特に、シナリオ作成を行うための技法・手法を習得します。また、プレゼンテーションの完成度を上げるための手法を習得します。さらに、プレゼンテーションの実施と評価のポイントを習得します。
- コース実施効果: 聞き手のキーマンにアクションを誘発するプレゼンテーションの習得は、成約率・受注拡大への特効薬となります。また、プレゼンテーションの指導・評価のポイントが明確になり、効果的な部下の指導が行えます。
- 日数: 1日～3日(スピーチ1日、PPT活用2日) 実施人数: 12名を想定

自己紹介／ゴールの確認
 自身の現状確認(1分間プレゼンテーション)
 プレゼンの基本と構成要素
 ・成功するプレゼンテーション
 ・基本行動と注意点
 論理構成策定演習
 キーマンの確認(キーマンモデルの作成)
 シナリオ作成(スピーチ、PPT)
 ・シナリオマップの作成
 ・シナリオ作成
 リハーサル(個人／グループリハーサル)
 プレゼンテーション
 ・実施／ビデオ撮影 ・評価シート記入
 フィードバック・まとめ・質疑応答

